

## Paris ALUMNI Newsletter

décembre 2011

Chers Alumni,

Nous sommes heureux de vous faire parvenir la troisième édition de la Paris Alumni Newsletter.

Cette newsletter s'inscrit dans une initiative globale, qui a pour vocation de fédérer les anciens collaborateurs de White & Case et vous donner un aperçu des actualités du bureau de Paris.

N'hésitez pas à nous faire part de vos commentaires ou nous signaler toute contribution que vous souhaiteriez apporter à la prochaine édition ([alumni@whitecase.com](mailto:alumni@whitecase.com)).

Nous vous souhaitons une bonne lecture et de merveilleuses fêtes de fin d'année.

Gilles Peigney,

Responsable du Comité Alumni à Paris en 2011

François Leloup,

Responsable du Comité Alumni à Paris en 2012

Dans ce numéro...

<b>L'actualité du bureau de Paris</b> .....	2
<b>Notre engagement solidaire</b> .....	3 – 4
<b>Focus sur notre expertise en financement de projets</b> .....	5
<b>News ALUMNI : 6 questions à un Alumni</b> .....	6

### Gardons le contact

N'hésitez pas à vous inscrire sur le site dédié aux Alumni [www.whitecasealumni.com](http://www.whitecasealumni.com)

Nous sommes également présents sur Facebook et LinkedIn, alors rejoignez-nous !



## L'actualité du bureau de Paris

### Ouverture de 2 nouveaux bureaux

White & Case poursuit son développement international. Au cours de l'année 2011, le cabinet a ouvert deux nouveaux bureaux : l'un à Monterrey, l'autre à Milan.

Désormais, White & Case est présent dans 26 pays, à travers 38 bureaux.

### Young Arbitration Drinks

Pour la deuxième édition consécutive, le bureau de Paris a organisé ses « Young Arbitration Drinks », dont l'objectif est de rassembler la communauté arbitrage de la place de Paris, dans un bar tendance de Paris.

Événements à vocation semestrielle, les « Young Arbitration Drinks » ont été initiés par le bureau de New York et sont un véritable succès, tant à Paris qu'à New York, à l'occasion desquels une centaine d'avocats se retrouvent à chaque fois.

Avis aux avocats en arbitrage...!

### Soirée Alumni annuelle

Pour la troisième année consécutive, les associés de White & Case ont été ravis de vous recevoir à l'occasion de l'évènement Alumni annuel organisé le 29 Novembre dernier.



Nous espérons que vous avez apprécié l'exposition photos « Paris après-guerre » par Sabine Weiss, qui vous a été proposée en clin d'œil aux 85 ans du bureau parisien (déjà!).



Nous vous donnons d'ores et déjà rendez-vous l'année prochaine, pour ce rendez-vous annuel qui est l'occasion de se retrouver pour partager vos nouvelles expériences et entretenir les liens créés entre anciens.



## Notre engagement solidaire

### Bilan 20 Km de Paris 2011 : interview de Brice, associé en charge de ce projet solidaire



Le 9 Octobre dernier, White & Case a participé aux 20 Km de Paris, et soutenu pour la troisième année consécutive l'association La Chaîne de l'Espoir.

Brice Engel, associé, revient sur ce parrainage dont il est à l'origine.

#### **White & Case est engagé depuis 3 ans aux côtés de La Chaîne de l'Espoir. Comment tout a-t-il commencé ?**

En 2009, notre cabinet, qui comptait quelques coureurs passionnés, souhaitait participer aux 20km de Paris en sponsorisant une association qui défend la cause des enfants dans le monde. Nous avons été sensibles à la cause défendue par La Chaîne de l'Espoir et avons décidé de contacter l'organisation pour mettre en place un parrainage.

#### **Pouvez-vous nous décrire votre engagement ?**

Nous soutenons financièrement la Chaîne de l'Espoir et nous engageons à verser à l'association cinq euros par kilomètre parcouru par chaque membre de l'équipe. Notre objectif est donc de constituer la plus grande équipe possible et le pari est tenu puisque, chaque année, nous dépassons le seuil des cent coureurs.

#### **En dehors de l'engagement humanitaire, qu'est-ce que cet événement apporte à White & Case ?**

Proximité, esprit d'équipe, l'occasion de partager ensemble un moment unique et privilégié. C'est un véritable parrainage sportif et solidaire où se conjuguent sport, convivialité et challenge autour de ce bel engagement humanitaire.

#### **3 ans déjà, qu'est-ce qui vous a poussé à poursuivre le partenariat ?**

Depuis le début de notre parrainage, nous avons été sensibles au sérieux de La Chaîne de l'Espoir. Forts du soutien et de l'engagement annuel de chaque coureur et supporter, c'est tout naturellement que nous avons appliqué l'adage « jamais deux sans trois » !

#### **Des conseils pour nos Alumni qui voudraient s'engager dans cette démarche ?**

Foncez ! C'est une belle expérience humaine et sportive et surtout, dites-vous que chaque foulée contribue directement à la bonne cause, cela aide à parcourir ces 20 Km !



### Lancement de la Bourse 2012



**Bourse d'Etudes des  
Juristes d'affaires**  
WHITE & CASE

Pour la dix-huitième année consécutive, White & Case lance sa Bourse d'Etudes des Juristes d'Affaires, dont la vocation est de soutenir financièrement des étudiants en droit des affaires, désireux de compléter leur formation par un troisième cycle d'études juridiques à l'étranger.

D'une valeur de €30,000, la Bourse White & Case est répartie entre trois lauréats désignés par le jury (selon les besoins de chacun) à l'issue d'une sélection rigoureuse.

L'année dernière, cinquante-quatre étudiants avaient manifesté leur intérêt pour la Bourse White & Case en envoyant leur dossier de candidature. Les trois lauréats qui ont été retenus par le jury présidé en 2011 par Renaud Van Ruymbeke, premier juge d'instruction au pôle financier sont :

**Marièle Coulet Diaz** qui a reçu une bourse de €12,000 pour son projet d'études à Berkeley Boalt University.

**Khadidia Timera** qui a reçu une bourse de €12,000 pour son projet d'études à Golden Gate University en Californie. Un des membres du jury a complété le budget de cette étudiante.

**Anne-Laure Judlin de Hemptinne** qui a reçu une bourse de €6,000 pour son projet d'études à la Columbia Law School, à New York.

Le lancement de la 18ème édition de la Bourse commencera en Janvier 2012.

## Focus sur notre expertise en financement de projets

Forte de 4 associés et 13 collaborateurs, notre équipe parisienne a été conseil sur des financements de projets pour une valeur globale supérieure à 11 milliard d'euros en 2011.

Sur le marché français, l'équipe s'est illustrée comme conseil des prêteurs de trois projets majeurs de l'année dans le domaine des infrastructures de transport : la concession de **l'autoroute A63**, la mise en place d'un dispositif de collecte électronique de péages, **Eco-taxe poids lourds nationale** et également, le plus important projet d'infrastructures publiques en Europe depuis plus de vingt ans : la nouvelle **ligne ferroviaire à grande vitesse Tours-Bordeaux**, d'un montant d'investissement supérieur à 7,8 milliards d'euros.

Hors de France, notamment en Europe Centrale et en Afrique francophone, l'équipe a conseillé Eiffage pour l'obtention de la concession d'une **autoroute à péage à Dakar**, puis son financement par des institutions d'aide au développement et des banques commerciales; cette opération a été désignée "African Transport Deal of the Year 2010" par *Project Finance Magazine*, l'équipe représente également les prêteurs pour le financement d'un **pont à péage à Abidjan** ou encore les prêteurs dans le cadre du financement de **l'autoroute E18 en Finlande**.

Le groupe intervient régulièrement sur des projets d'extractions minières, notamment en République de Guinée et en Mauritanie et sur des projets d'énergie (par exemple, en Côte d'Ivoire et au Maroc).



**Paule Biensan**  
Associée



**Jacques Bouillon**  
Associé



**Louise Mor**  
Associée



**Victoria Westcott**  
Associée

## News ALUMNI : 6 questions à un Alumni

Nicolas Huet a passé plus de dix ans chez White & Case avant de rejoindre Eurazeo, en qualité de directeur juridique. Pour nous, il revient sur son parcours.



### Q: Pouvez-vous nous raconter votre parcours ?

**A:** Après avoir obtenu une maîtrise en droit des affaires et un DEA de droit international à l'Université Paris II – Assas, j'ai intégré en 1995 le cabinet Moquet Borde & Associés. En 1999, j'ai rejoint White & Case où j'ai passé un an, avant que Carlyle ne me propose de prendre la direction juridique d'une de leur filiale, le groupe industriel Genoyer. Cependant, 2 ans plus tard, la carrière d'avocat m'a tenté à nouveau et j'ai décidé de revenir chez White & Case, d'abord comme collaborateur puis comme associé en 2006 au sein de la practice Corporate M&A. En janvier 2011, un de mes clients, Eurazeo, m'a offert le poste de directeur juridique: difficile de dire non à un client !

### Q: Qu'est-ce qui vous a amené à rejoindre une grande société d'investissement ?

**A:** Je crois que l'envie de me rapprocher, une nouvelle fois, du business et de la prise de décision d'investissement m'a amené à tenter l'aventure, en particulier dans le domaine du private equity. La « personnalité » d'Eurazeo a également été un facteur décisif dans mon choix. Société d'investissement cotée à la Bourse de Paris avec une valeur d'actif net de plus de 4 milliards d'euros, Eurazeo est notamment actionnaire de contrôle d'Europcar, Elis, Moncler, Foncia et a des participations

stratégiques dans Rexel, Accor, Danone et Edenred : une vraie richesse d'actifs ! Aujourd'hui, en tant que directeur juridique d'Eurazeo, j'appartiens au comité d'investissement et de direction du groupe, ce qui me permet de prendre part à l'ensemble du processus décisionnel, de son origine à sa réalisation.

### Q: Qu'est-ce que ce qui vous plaît le plus dans la fonction de directeur juridique ?

**A:** La fonction de directeur juridique est variée et complète. Au quotidien, mes activités peuvent relever du domaine du corporate, du M&A, du contentieux ou encore du lobbying. Cette diversité me permet d'interagir avec des personnes d'horizons différents, qui ne sont pas nécessairement juristes, tels que des financiers ou des responsables stratégiques. Un véritable enrichissement au quotidien !

### Q: Qu'avez-vous appris au cours de votre carrière d'avocat, qui vous est utile dans votre poste aujourd'hui ?

**A:** J'ai appris à faire le café et les photocopies ! Plus sérieusement, ces quinze années d'expérience en tant qu'avocat m'ont appris à travailler ardemment et de surcroît sous pression. Avoir du sang froid, être à l'écoute et faire preuve de souplesse sont autant de qualités que j'ai développées grâce au métier d'avocat. Cela me permet de m'intégrer plus facilement tout en gardant un esprit commercial appliqué en interne au sein d'Eurazeo.

### Q: Qu'est-ce qui vous a le plus marqué chez White & Case ?

**A:** Indéniablement, c'est la qualité des échanges qui m'ont permis de nouer des amitiés fortes avec beaucoup de mes collègues. Et de manière plus générale, je dirais la qualité des relations au sein du réseau international du cabinet. J'ai ressenti, durant toutes ces années, un vrai attachement à la marque et à la culture-maison.

### Q: De quel accomplissement professionnel êtes-vous particulièrement fier ?

**A:** J'ai gardé des relations privilégiées avec certains anciens clients, pour lesquels j'avais été très impliqué en tant qu'avocat. Pour vous donner un exemple récent, un ancien client pour lequel j'avais apprécié travailler, Manutan International, m'a rappelé pour me proposer de rejoindre son conseil d'administration. J'ai accepté de devenir membre du conseil et j'aurai le plaisir également de présider le comité de rémunération et de sélection. Réussir à dépasser la relation client-avocat est, pour moi, un bel accomplissement!